

Cara Memulai Bisnis Judi Online

Sat. 8/22/2020by Dedi Ariko

Perjudian online salah satu bisnis yang paling menguntungkan di Internet. Lihat saja banyaknya kasino dan uang yang mereka tarik setiap tahun. Perjudian dan taruhan online sangat besar sehingga ada bagian untuk semua orang. Mereka hanya perlu menjangkau dan mengambilnya.



Tentu saja, ini tidak berarti bahwa memulai bisnis game adalah sesuatu yang dapat Anda lakukan dalam semalam. Untuk benar-benar sukses dalam usaha Anda, Anda harus memulai bisnis game yang menguntungkan Anda sebagai pemilik dan menyenangkan untuk pelanggan Anda.

Untuk mencapai situs permainan seperti itu, Anda harus memiliki mata yang tajam untuk detail pemahaman mendalam tentang pemasaran. Dengan tips dan informasi berikut, Anda akan segera meluncurkan bisnis game Anda sendiri.

Mempersiapkan Masalah Hukum

Jika Anda ingin menjadi bisnis game yang sah, Anda harus melalui saluran yang tepat. Ini

membutuhkan pemikiran tentang lisensi dan yurisdiksi. Sebenarnya ada dua tempat utama di mana Anda dapat menemukan situs game baru Anda.

Anda dapat menemukannya di negara-negara lepas pantai dan negara-negara Uni Eropa. Masing-masing akan datang dengan pro dan kontra mereka sendiri seperti anggaran, waktu, dan reputasi. Diperlukan waktu yang cukup lama untuk mendapatkan lisensi. Misalnya, di Malta, dibutuhkan waktu hampir 6 bulan atau lebih untuk mendapatkan lisensi. Ini hanyalah awal dari masalah hukum yang mungkin Anda temui.

Setelah memilih yurisdiksi untuk menempatkan situs Anda, Anda harus mendaftarkan sebagai badan hukum. Anda harus membuka rekening bank dan dapat memiliki infrastruktur keuangan yang legal. Bagaimana pelanggan Anda akan mengirim dan menerima pembayaran ke situs Anda? Perlu diingat bahwa ada beberapa perusahaan yang menyewa perangkat lunak yang digabungkan dengan infrastruktur yang telah dirancang sebelumnya. Ini memotong proses hukum dan bank yang berlebihan tetapi membutuhkan biaya tambahan.

Memilih Software

Setelah Anda menyelesaikan semua masalah hukum dan perbankan, Anda akan siap untuk beralih ke perangkat lunak. Ini adalah perangkat lunak tempat pelanggan Anda akan bermain game dan berinteraksi dengan bisnis game Anda. Ada sejumlah penyedia di luar sana, tetapi ketika Anda berbelanja itu meningkat untuk menyeimbangkan harga dengan kualitas. Anda ingin memastikan bahwa perangkat lunak tersebut menawarkan desain yang menarik bersama dengan serangkaian permainan populer. Selain itu, perangkat lunak tersebut harus mencakup CMS, sistem manajemen pemain, bonus dan promosi, antarmuka manajemen sistem pembayaran, sistem kasir, mesin pelaporan, perangkat lunak enkripsi, sistem email retensi, dan dukungan teknis.

Paket perangkat lunak yang mencakup semua hal ini mungkin akan mahal, tetapi pasti akan terbayar dalam jangka panjang. Anda akan mendapatkan mitra yang akan siap mendukung usaha bisnis Anda. Memulai dengan perangkat lunak yang lebih murah dapat mengakibatkan biaya yang lebih besar di kemudian hari.

Dapatkan Strategi Pemasaran yang Baik

Jika Anda ingin sukses sebagai pokies dan kasino online peringkat tinggi lainnya, Anda harus membuat strategi pemasaran yang andal. Ini akan membutuhkan banyak penelitian. Anda benar-benar membutuhkan gambaran lengkap tentang keseluruhan pasar game dan siapa pemimpinnya. Strategi apa yang diterapkan dan jenis pengembalian apa yang mereka dapatkan dari investasi mereka? Mengetahui pasar akan memungkinkan Anda membuat platform dan bisnis yang tidak dapat

ditinggalkan oleh para pemain. Selama proses ini, Anda mungkin harus menghubungi agensi SEO, perusahaan pemasaran email, dan sumber daya media.

Tetapkan Anggaran Anda

Setelah biaya masalah hukum, perangkat lunak, dan pemasaran Anda semua dilunasi, Anda harus mengembangkan anggaran untuk waktu operasi Anda. Untuk perusahaan rintisan mana pun, yang terbaik adalah menetapkan anggaran yang setidaknya akan menutupi tahun pertama atau dua operasi. Perusahaan harus selalu menghindari pengaturan anggaran setelah situs diluncurkan. Pastikan Anda melakukannya sebelumnya sehingga Anda akan mengetahui semua biaya yang terlibat. Anda tidak ingin timbul biaya tak terduga selama tahun pertama operasi Anda.

Rekomendasi jenis judi online terpopuler

Niche Gaming Online:

- [Situs slot online](#)
- [Bandar togel online](#)
- [Situs judi online](#)
- [Game slot online](#)
- [Situs judi online terpercaya](#)
- [Bandar Bola Online](#)
- [Situs Poker Online](#)
- [Agen Slot Online](#)
- [Agen Casino Online](#)
- [Agen sbobet](#)
- [Situs Judi Bola](#)
- [xpo88](#)

6 langkah sederhana memulai Bisnis Judi Online

Menurut laporan Statista, total pendapatan perjudian dan taruhan online diperkirakan mencapai \$ 12 miliar pada 2005 dan 15,2 miliar pada 2006. Pada 2010, pendapatan adalah 29,3 miliar. Pada tahun 2017 jumlahnya mencapai USD 45,8 miliar dan diperkirakan akan mencapai puncak hingga 94,4

miliar secara global pada tahun 2024.

Judi dan taruhan online memang sedang mendominasi dunia internet.

Ini bisa menjadi bisnis yang sulit untuk dimulai, tetapi juga memiliki kelebihan dan manfaat.

Pengusaha pemula yang berfokus pada jenis usaha ini selalu mengajukan pertanyaan, "Apa yang diperlukan untuk memulai Bisnis Perjudian Online?"

Mendirikan bisnis game online ibarat menemukan harta karun tanpa peta. Sulit untuk mengetahui dimana dimana dan apa. Mencari nasihat dari konsultan bisnis mungkin merupakan cara yang baik untuk menyusun rencana bisnis. Tapi, ada juga beberapa faktor yang harus diperhatikan sebelum memulai.

Di bawah ini adalah beberapa faktor paling mendasar yang perlu Anda pertimbangkan sebelum mendirikan bisnis judi online. Faktor-faktor ini akan menjadi panduan Anda untuk menjamin kesuksesan Anda.

Anda akan membutuhkan yang berikut ini:

- Pengetahuan tentang Pasar Pilihan Anda
- Penelitian Mendalam tentang Penyedia Perangkat Lunak Perjudian Terbaik
- Lisensi Permainan Online
- Penyedia Pembayaran
- Situs web untuk Promosi
- Strategi Efektif

1. Kenali Pasar Anda

Anda mungkin berpikir bahwa pasar adalah medan perang yang brutal. Banyak dan banyak uang dipertaruhkan dan orang-orang terus-menerus mencoba mengecoh satu sama lain untuk mendapatkannya. Anda harus sepenuhnya menyadari persaingan antar perusahaan bisnis.

Memetakan pasar sekaligus mengetahui pesaing Anda akan memberikan banyak keuntungan. Anda akan lebih mudah beradaptasi dengan apa yang industri boleh dan tidak boleh dilakukan. Ini juga akan membantu Anda fokus pada poin-poin utama dari strategi Anda yang mencakup kualitas layanan yang Anda rencanakan untuk ditawarkan.

Meskipun demikian, mengetahui pasar Anda dan industri tempat Anda bekerja juga membantu mendapatkan kepercayaan dari pemain / pelanggan jika Anda mengetahui sifat bisnis Anda.

2. Cari Penyedia Perangkat Lunak Judi Terbaik

Perangkat lunak perjudian dikategorikan ke dalam berbagai jenis dengan jenis audiens yang sesuai.

Sebagian besar penyedia perangkat lunak perjudian memiliki pengetahuan luas tentang Industri Game Online.

Ingatlah bahwa setiap penyedia perangkat lunak memiliki sekumpulan spesifikasi yang unik. Anda juga harus memastikan bahwa saat memilih penyedia perangkat lunak Anda, kriteria Anda harus mencakup tetapi tidak terbatas pada fitur-fitur berikut:

- Akses lengkap ke acara unggulan, konten, dan pasar taruhan
- Layanan Keseluruhan Lengkap
- Dukungan Pelanggan yang Efisien
- Sistem Luar Biasa untuk Manajemen Game
- Dukungan Multi-Mata Uang Fleksibel
- Manajemen Akun Gratis
- Keamanan Maksimal Terhadap Penipuan
- Modul Pembayaran yang Ramah Pengguna
- Memastikan bahwa perangkat lunak perjudian pilihan Anda mampu menyediakan fitur-fitur yang disebutkan di atas akan memainkan peran penting dalam menjalankan bisnis Anda.

3. Dapatkan Lisensi Permainan Online

Beberapa layanan sekarang tersedia secara online, dan memperoleh lisensi penting bagi pemilik bisnis untuk menunjukkan keabsahan perusahaan dan layanan mereka. Layanan dan perangkat lunak berlisensi juga menyampaikan kepada pelanggan bahwa bisnis tersebut beroperasi di bawah aturan dan batasan yang ditetapkan oleh hukum.

Saat menjalankan layanan perjudian online, mengajukan izin di negara tempat Anda berencana beroperasi adalah suatu keharusan.

Memperoleh lisensi bisa memakan waktu beberapa bulan hingga satu tahun, tergantung negaranya. Biayanya juga bervariasi di setiap negara. Sejauh ini, Curacao memiliki tingkat biaya terendah untuk mendapatkan lisensi perjudian. Malta, Pulau Man, dan Gibraltar di sisi lain menawarkan tarif paling mahal.

Untuk mendapatkan lisensi, Anda dapat mengikuti salah satu langkah berikut:

Lamar ke agensi yang bekerja di bawah industri yang sama. Seperti yang dikatakan sebelumnya, ini akan bervariasi tergantung pada negara tempat bisnis Anda dijalankan.

Bermitra dengan Penyedia Perangkat Lunak Game untuk bantuan Anda.

Pertimbangkan untuk bekerja di bawah Solusi Label Putih. Solusi Label Putih membantu Anda fokus pada pasar sasaran dan strategi Anda serta mencegah Anda menghabiskan banyak waktu dan

sumber daya untuk mendapatkan Lisensi Permainan Online. Mengajukan Lisensi Permainan memang memakan waktu lama karena membutuhkan banyak dokumen dan tenaga. Tapi sekali lagi, tidak ada keuntungan tanpa rasa sakit.

4. Pilih Penyedia Pembayaran

Dalam setiap bisnis, baik dalam industri game atau non-game, tidak ada yang mengalahkan sistem pembayaran yang cepat dan andal.

Ada banyak perusahaan yang menawarkan layanan solusi pembayaran, tetapi penyedia layanan yang paling sesuai harus dapat memenuhi persyaratan dasar berikut untuk bisnis Anda:

- Pelayanan lengkap
- Transaksi pembayaran yang mulus
- Integrasi e-merchant
- Dukungan multi-mata uang
- Keamanan maksimum dan deteksi penipuan

Selain itu, disarankan untuk mengaktifkan beberapa opsi pembayaran. Memiliki mekanisme pembayaran termudah yang cocok dengan pilihan pasar yang tepat dan layanan berstandar tinggi akan membantu meningkatkan pengalaman bermain game pelanggan Anda dan meningkatkan loyalitas pelanggan.

5. Bekerja Di Situs Web Untuk Promosi

Strategi lain yang perlu dipertimbangkan adalah membangun dan mendesain situs web untuk bisnis judi online Anda. Situs harus menarik perhatian dan pada saat yang sama informatif serta mudah dinavigasi untuk membuat pengunjung situs Anda tetap terlibat.

Ingatlah untuk menjaga keseluruhan desain situs web Anda relevan dengan tema layanan Anda. Jangan membebani situs Anda dengan konsep dan desain yang tidak perlu. Pilih desain yang sederhana namun efisien.

Selanjutnya, gunakan pengaruh media sosial dan platform internet lainnya untuk keuntungan Anda. Ini adalah cara yang efektif untuk mendukung dan meningkatkan jangkauan kampanye Anda. Gunakan untuk mempromosikan layanan dan fitur yang Anda tawarkan.

Jadikan promosi Anda interaktif dengan mendorong partisipasi audiens. Lagi pula, jika pengalaman Taruhan Dalam Pertandingan atau Streaming Langsung tidak ada, hal itu hampir tidak akan menarik minat pengguna Anda.

Hubungan antara Anda dan pelanggan dapat membantu Anda memahami preferensi dan permintaan mereka dengan lebih baik. Hubungi mereka dan pastikan saluran dukungan pelanggan Anda mudah diakses oleh pemirsa Anda.

6. Strategi Efektif

Berpikir di luar batas pasar yang Anda pilih adalah cara lain yang baik bagi Anda untuk dapat menjaga kecepatan Anda dalam persaingan. Beroperasi dengan penawaran terbatas akan membuat pelanggan Anda kehilangan minat dan memilih perusahaan lain yang menawarkan layanan dan fitur yang lebih baik. Buat penawaran Anda beragam dan semenarik mungkin. Pikirkan layanan Anda sebagai sesuatu yang mirip dengan kedai kopi di mana bahkan preferensi non-peminum kopi diperhitungkan. Ini adalah bagaimana Anda harus bekerja dengan strategi pemasaran Anda.

Misalnya, jika Anda berfokus pada taruhan dan sportsbook, mengapa tidak menyertakan penawaran seperti permainan kasino, kasino langsung, dan olahraga virtual? Pelanggan memiliki selera yang berbeda, dan itulah mengapa menambahkan lebih banyak pilihan pada menu Anda dapat membantu Anda meningkatkan jumlah pelanggan yang mungkin akan menikmati layanan Anda. Ingatlah selalu bahwa Anda harus tahu cara mendiversifikasi dan memperbarui penawaran Anda secara konsisten.

Singkatnya, memulai permainan online atau bisnis perjudian membutuhkan banyak fokus dan usaha. Anda perlu mengetahui aturan, keuntungan, kerugian, dan risiko yang datang dengan pasar yang Anda targetkan. Anda juga harus tahu bagaimana menjadi adaptif dalam keadaan apa pun.

Bekerja dengan mitra yang andal untuk membantu memperkuat ikatan antara Anda dan pelanggan Anda. Selaras dengan layanan dan fitur apa yang dicari pelanggan potensial. Tetapkan tujuanmu. Legitimasi dan teknis juga harus dipertimbangkan. Selalu jalankan bisnis Anda di bawah batasan hukum.

Lebih penting lagi, selalu ingat untuk selalu mengikuti tren industri terbaru dan menjaga standar kualitas tinggi. Dengan mengikuti langkah-langkah yang disebutkan di atas, Anda mengarahkan bisnis Anda menuju pengembangan dan kesuksesan jangka panjang.

Mengingat kondisi dan langkah bagaimana Anda bisa memulai bisnis judi online sendiri, apakah Anda sudah siap untuk mendominasi industri game online?

Sumber: [Daftar situs judi online terpercaya](#)